

“S’ha de legislar i aplicar les normes tenint en compte les pimes i autònoms”

AMB MOTIU DE LA PARTICIPACIÓ DEL PRESIDENT DE PIMEC, JOSEP GONZÁLEZ, EN EL CICLE DE CONFERÈNCIES ‘ICAB EMPENTA’, MÓN JURÍDIC L’HA ENTREVISTAT PER TAL DE CONÈIXER COM AFRONTAR AMB MÉS ÈXIT LA CRISI. **ROSER RIPOLL**



Què és PIMEC i a qui representa?

PIMEC és la patronal que representa totes les micro, petites i mitjanes empreses i els autònoms de Catalunya. Neix de la fusió de les patronals PIMEC i SEFES (1997), que uneixen els seus esforços per crear una Confederació patronal única, forta i representativa. La seva vocació és defensar i representar els interessos de les pimes i els autònoms, i, per fer-ho, la patronal és present en tots els fòrums de consulta i debat de l'Administració autonòmica, de l'Estat i d'Europa, en els quals la nostra tasca pugui servir per fer que la pime sigui competitiva i compti amb els recursos que li calen per continuar sent el motor de l'economia.

També representa a les empreses constituïdes pels nouvinguts?

Sí, és clar. Representem a totes les pimes i els autònoms ubicats a Catalunya i de fet tenim diversos socis col·lectius d'altres nacionalitats, sobretot del sector comerç, com l'Associació de comerciants xinesos.

El finançament és el principal problema actual de les petites empreses en aquest moment de crisi?

Exacte, és el punt més feble de les pimes, i de fet, és un problema que existeix gairebé des de l'inici de la crisi. Els bancs i caixes han restringit molt el crèdit a aquestes empreses, perquè les entitats financeres tenen poca liquiditat i la necessiten per la seva pròpia subsistència. Els empresaris estaven acostumats a fer funcionar les empreses amb capital exterior, els crèdits, préstecs i altres productes financers, i aquest canvi de normes de joc va perjudicar-los molt.

Quin paper hi juga la morositat?

Els llargs terminis de pagament i la morositat usuals a Espanya, tant entre empreses

com entre aquestes i les administracions, fan que l'empresa tampoc pugui aconseguir liquiditat a partir del cobrament de la venda dels productes o serveis. Per tant, cal una nova cultura del finançament empresarial, basat en un mix, en el capital propi, en reinvertir en l'empresa, productes bancaris, productes d'entitats públiques com ENISA, l'ICF o l'ICO, aplicació de socis, etc.

Quines directrius s'estan donant des de PIMEC a tots els seus associats?

Recomanem, sobretot, prioritzar l'atenció en les finances i treballar per trobar totes les ajudes financeres possibles, que són difícils d'aconseguir, però cal no defallir, i també valorar si els seus productes o serveis podrien tenir valor en un mercat exterior, o sigui, en començar a plantejar-se la seva internacionalització, cas de que no ho hagin fet fins ara, per créixer en comandes i així, tenir viabilitat econòmica. Hem de pensar que la demanda interna del país és plana, i que l'única forma de sortir endavant i generar riquesa i ocupació és créixer envers l'exterior.

Tenen reunions periòdiques amb altres organitzacions empresarials, la CEOE, Foment i amb sindicats per tal d'abordar de forma conjunta la crisi?

En l'àmbit comarcal o territorial, sí que ha estat més fàcil renuniar-se sindicats i patronals i parlar de la situació i com millorar-la entre tots. En l'àmbit català i espanyol, està essent una qüestió més complexa. Les negociacions entre CEOE i sindicats, per exemple, van fracassar. Cal major flexibilitat, i entendre que les mesures que es prenguin han de ser contundents, ja que estem en una situació extraordinària en què ens hi juguem molt. Per altra banda, PIMEC ha reivindicat en més d'una ocasió que la veu de les pimes i els autònoms ha de ser present en les reunions entre patronals i sindicats, i entre aquests agents i el Govern. I aquest és un aspecte en el qual moltes vegades es continua fallant, sobretot en l'àmbit espanyol. Veurem què passa a partir d'ara, ja que tots els partits polítics han difòs als quatre vents la importància de les pimes i els autònoms com a motor i generació de llocs de treball.

Com afecta la crisi als despatxos d'advocats?

Entenc que hi ha una doble vessant. Com a pimes, hauran patit la manca de liquiditat, la morositat i la baixa demanda. Però en el



JOSEP GONZÁLEZ va néixer a Lleida, està casat i és pare de tres fills. Va cursar estudis d'economia i està diplomad en alta direcció per l'IESE (Barcelona). Ha fundat i ha estat vinculat amb diverses empreses relacionades amb la construcció, la indústria i el comerç internacional.

És el president de PIMEC des dels anys 90. Va ser director d'una multinacional americana del sector de l'automoció i propietari d'una empresa dedicada a la fabricació de cables i connexions elèctriques. És també vicepresident 2n de la Cambra de Comerç, Indústria i Navegació de Barcelona i vicepresident 1r de l'associació "Plataforma Multisectorial Contra la Morositat (PMcM)".

“L'advocacia pot ser un grup d'influència que incideixi en els legisladors, i que pot aconseguir finalment unes lleis més concretes, adequades al context actual i a les particularitats de les pimes i els autònoms”

món del dret laboral, la situació de crisi, tancament d'empreses i ERO hauran provocat un ritme frenètic. A més, la legislació ha variat els últims mesos, amb algunes normes que són molt ambigües, i que deuen haver provocat més d'un mal de cap.

Què pot fer l'advocacia per modificar aquesta situació?

La implicació d'advocats a través del seu Col·legi permet que tinguin veu davant dels agents socials, el Govern, i els mitjans de comunicació, imprescindible per donar el seu parè sobre la nova normativa laboral i de negociació col·lectiva. Per tant, l'advocacia també pot ser un grup d'influència que incideixi en els legisladors, i que pot aconseguir finalment unes lleis més concretes, adequades al context actual i a les particularitats de les pimes i els autònoms (som el 98% del teixit productiu del país), i que després es concretin amb annexes per a les grans empreses. En conclusió, cal que des de tots els àmbits possibles es faci pressió perquè el poder legislatiu i executiu entengui que cal primer pensar en petit, com diu la 'Small Business Act' de la Comissió Europea; legislar i aplicar les normes tenint sobretot en compte les pimes i els autònoms.