

# TALLERS PROFESSIONALS PER A LA MILLORA DELS DESPATXOS D'ADVOCATS QUE ACTUEN INDIVIDUALMENT O QUE COMPARTEIXEN DESPESES

---



**Dates:** Divendres 16, 23 i 30 d'octubre i 6, 13 i 20 de novembre

**Horari:** de 9 a 11 h (inclou esmorzar)

**Preu de cada taller:** 35 €

**Membres del GAJ, col·legiats els últims 5 anys i apuntant-se a tots els tallers:** 30 €/ taller

**Preu de tots els tallers:** 180 €

El Col·legi d'Advocats de Barcelona organitza la cinquena edició dels Tallers Professionals amb l'objectiu de formar els advocats en les matèries relacionades amb la gestió del despatx: recursos humans, màrqueting, comunicació, direcció estratègica, gestió del temps, direcció d'equips, etc.

Actualment, en una situació de mercat molt competitiu i en constant canvi, no són suficients uns bons coneixements jurídics i cal aplicar tècniques de gestió empresarial modernes i adaptades als casos específics dels advocats.

Són sessions enfocades de forma molt pràctica a la realitat professional dels advocats que treballen de forma individual o compartint despeses amb altres companys. Els experts que dinamitzen les sessions, a més de tenir àmplia experiència en la matèria que imparteixen, són coneixedors de la situació actual de la nostra professió.

A més, les sessions també tenen com a finalitat crear sinèrgies entre els companys assistents als tallers per tal que puguin compartir projectes comuns i iniciar contactes per desenvolupar xarxes de col·laboració professional.

## **Primer taller: dia 16 d'octubre**

### **Finançament dels despatxos d'advocats**

- Anàlisi de costos i ingressos
- Fixació del punt mort

Josep Guiu

Advocat

## **Segona sessió: dia 23 d'octubre**

### **Direcció estratègica professional**

- Fixació d'objectius empresarials
- Elaboració d'un pla de negoci
- Gestió del temps

# TALLERS PROFESSIONALS PER A LA MILLORA DELS DESPATXOS D'ADVOCATS QUE ACTUEN INDIVIDUALMENT O QUE COMPARTEIXEN DESPESES

---



Josan García

Advocat. Professor d'ISDE. És especialista en temes de gestió i direcció de despatxos professionals d'advocats. Professor de cursos de Gestió Empresarial i Màrqueting per a Despatxos d'advocats. Ha publicat estudis i articles en diferents revistes jurídiques com *Economist and Jurist*.

## **Tercera sessió: dia 30 d'octubre**

### **Fixació d'objectius. Costing-pricing.**

#### **Evolució del sector**

- La gestió del temps
- Fórmules per a la fixació del preu
- Anàlisi de la rendibilitat de cada client

Miguel Ángel Pérez Manga

Llicenciat en Dret per la Universitat Complutense de Madrid i PDG per 'IESE Business School (Universitat de Navarra). Advocat exercent de l'ICAM, assessor extern d'entitats locals i soci col·laborador de la Reial Acadèmia de Jurisprudència i Legislació. Soci fundador del despatx Manga advocats i consultor en matèria de gestió estratègica a despatxos d'advocats.

## **Quarta sessió: dia 6 de novembre**

### **Eines organitzatives i gestió documental**

- **Sistemes de gestió documental**

**José Alberto Alonso Martínez.** Consultor i formador en gestió documental.

Llicenciat en Filosofia (UB) i en Documentació (UOC). Imparteix habitualment cursos i jornades especialitzades, i és consultor de diverses empreses. En qualitat de vocal del Comitè Tècnic de Normalització 50 Documentación d'AENOR, ha participat a la traducció de la norma UNE-ISO 15489-1:2006. Informació i documentació. Gestió de documents.

## **Cinquena sessió: dia 13 de novembre**

### **Habilitats personals en relació a la gestió del despatx**

**Meritxell Obiols.** *Coach.*

## TALLERS PROFESSIONALS PER A LA MILLORA DELS DESPATXOS D'ADVOCATS QUE ACTUEN INDIVIDUALMENT O QUE COMPARTEIXEN DESPESES

---



Doctora en Ciències de l'Educació per la Universitat de Barcelona i experta en Intel·ligència Emocional. Actualment exerceix com a *coach* personal i empresarial. Professora als postgraus de "Educació Emocional" de les Universitats de Lleida i Barcelona. Coordinadora i professora en el postgrau de "Coaching i Lideratge Personal" de la Universitat de Barcelona. Formadora de professorat i famílies en "Educació Emocional"

**Sisena sessió: dia 20 de novembre**

### **Màrqueting. Aplicacions pràctiques**

- Posicionament estratègic del despatx
- Com aprofitar les activitats de màrqueting
- Criteris de satisfacció del client: qualitat programada, qualitat esperada i qualitat realitzada

### **Ana Viñals**

Professora de la UPF i consultora en màrqueting de despatxos professionals